

15 ORE

ONLINE

# Presentazione dei prodotti efficace: interessare il cliente e conquistarlo

## Obiettivi

Presentare i prodotti in maniera efficace, individuando i bisogni del cliente, spiegando le caratteristiche e il perché il cliente deve acquistare quel prodotto illustrando i vantaggi.

## Destinatari

Il corso si rivolge a venditori, consulenti di vendita e professionisti del settore che desiderano sviluppare competenze specifiche nella presentazione prodotti.

## Docente

**Fabio Dondi:** Sales Consultant con esperienza decennale in ambito di mental-business coaching e di sales training

## Calendario

**Avvio:** 26 ottobre 2023

**Frequenza:** sessioni da 3 ore/1 volta a settimana dalle 14.00 alle 17.00. Date da segnare -> 26 ottobre, 2/9/16/23 novembre.

## Quota

**Soci CNA:** € 245,00 + iva

**Altri:** € 350,00 + iva

La quota di partecipazione include l'erogazione del corso e l'attestato di frequenza.

## Contenuti

- ✓ **Caratteristiche del venditore / consulente**
- ✓ **Riepilogo prima della proposta**
- ✓ **Presentazione tecnica dei vantaggi**
- ✓ **Scheda C.P.V.**
- ✓ **Come realizzare una proposta efficace**
- ✓ **Il dopo-proposta: come affrontare le possibili obiezioni**